

INFORMACJA

PRASOWA

29 LIPCA 2024

**KINTO ONE CORAZ CZĘŚCIEJ WYBIERANE PRZEZ KLIENTÓW LEXUSA. RX NAJPOPULARNIEJSZYM MODELEM**

* **W pierwszej połowie 2024 roku 1431 Lexusów sfinansowano w KINTO One**
* **To wzrost o 60% względem analogicznego okresu w roku ubiegłym**
* **RX najczęściej leasingowanym modelem**
* **Niskie miesięczne raty wyróżnikiem programu KINTO One**

Lexus ma za sobą rekordowe półrocze na polskim rynku. Marka zdecydowanie umocniła swoją pozycję w klasie premium, a klienci doceniają nie tylko najwyższą jakość aut i obsługi klienta, ale także elastyczne podejście do finansowania zakupu nowych samochodów w ramach KINTO One. Z danych po pierwszych sześciu miesiącach 2024 roku ewidentnie wynika, że program cieszy się coraz większą popularnością wśród klientów Lexusa. Od stycznia do czerwca zawarto 1431 kontraktów na nowe auta, co jest wzrostem aż o 60% względem pierwszego półrocza 2023 roku.

„KINTO One to program skrojony na miarę klientów premium, którzy chcą jeździć niezawodnymi, bogato wyposażonymi i nowoczesnymi Lexusami. Atrakcyjna miesięczna rata, która może obejmować także dodatkowe koszty związane z eksploatacją samochodu, jest bardzo wygodnym rozwiązaniem” – powiedział Dawid Stawinoga, Dyrektor KINTO Toyota Central Europe.

KINTO One jest w ofercie Lexusa od trzech lat i jest dostępny w każdym salonie marki. To rozwiązanie dla klientów, którzy są zainteresowani przede wszystkim użytkowaniem auta. W KINTO One można skorzystać z różnych typów leasingu lub najmu długoterminowego, płacąc niskie miesięczne raty, w których można zawrzeć też obsługę serwisową, ubezpieczenie, assistance czy wymianę i przechowywanie opon. Wyróżnikiem programu jest także elastyczne podejście do każdego kończącego się kontraktu. KINTO One dostępne jest zarówno dla firm, jak i dla osób prywatnych.

**RX z ogromnym wzrostem**

Najpopularniejszym modelem w KINTO One w pierwszych sześciu miesiącach 2024 roku był RX. Od stycznia do czerwca sfinansowano w tym programie 380 egzemplarzy tego największego na polskim rynku SUV-a marki. To wzrost aż o 219% w stosunku do analogicznego okresu w roku ubiegłym.

Na KINTO One zdecydowano się w przypadku 374 egzemplarzy modelu NX, co jest wynikiem lepszym od ubiegłorocznego o 85%. 57-procentowy wzrost zanotowano w przypadku modelu UX (212 egzemplarzy), a 166 kontraktów zawarto na hybrydową limuzynę ES.

Na leasing lub najem w KINTO One chętnie decydują się także osoby zainteresowane Lexusem LBX. Najnowszy miejski crossover dostępny jest od wiosny i już 163 auta objęto programem. W ramach specjalnej oferty LBX w Najmie KINTO One kosztuje od 800 zł netto miesięcznie przy trzyletniej umowie z 15-procentową wpłatą własną oraz z rocznym limitem przebiegu na poziomie 10 tys. km.